

L'OFFERTA ECONOMICAMENTE PIÙ VANTAGGIOSA DOPO IL NUOVO CODICE DEI CONTRATTI (D.LGS. 50/16) E LE LINEE GUIDA ANAC 2/2016

I casi di applicabilità del criterio dell'OEPV. La nomina della commissione giudicatrice (Linee guida ANAC 5/2016). L'individuazione e la valutazione dei criteri qualitativi e quantitativi. L'attribuzione dei punteggi. La formazione della graduatoria

Il principio di preferenza per l'offerta economicamente più vantaggiosa (OEPV) nel nuovo Codice dei contratti (D.Lgs. 50/16). **Le Linee guida ANAC 2/2016.**

I casi di applicabilità del **criterio del minor prezzo**. I contratti che devono essere aggiudicati **esclusivamente sulla base del criterio dell'OEPV**.

L'individuazione dei criteri di valutazione fino dalla **fase di programmazione e di progettazione**.

I contenuti della determinazione a contrattare. L'obbligo di **adeguata motivazione** e la pubblicazione nel **bando di gara** del criterio applicato per selezionare la migliore offerta.

La nomina della commissione giudicatrice (Linee guida ANAC 5/2016).

Le possibilità di nominare **componenti interni** e i casi di obbligatorietà della nomina di **componenti esterni**. Il **sorteggio dei nominativi** trasmessi dall'ANAC. Le modalità di svolgimento dei lavori.

I criteri di valutazione qualitativi. La valutazione dei **criteri ambientali minimi (CAM)** e l'applicabilità delle norme sugli **appalti verdi**. Il possesso del marchio **Ecolabel**.

Gli altri criteri qualitativi: i consumi energetici e le risorse ambientali; le caratteristiche innovative, la commercializzazione e le relative condizioni; il costo di utilizzazione e manutenzione dell'opera, bene o servizio; la compensazione delle emissioni di gas ad effetto serra; l'organizzazione, le qualifiche e l'esperienza del personale effettivamente utilizzato; il servizio successivo alla vendita e l'assistenza tecnica; le condizioni di consegna. **I criteri motivazionali**. I criteri legati al **rating di legalità**.

L'attribuzione discrezionale di un coefficiente. Il **confronto a coppie** tra le offerte presentate.

I criteri di valutazione quantitativi: prezzo, tempo di esecuzione, rendimento, durata della concessione, livello delle tariffe. Le possibilità di individuare **ulteriori criteri quantitativi**.

La possibilità di attribuzione dei punteggi secondo l'**interpolazione lineare**. L'utilizzazione del **metodo bilineare**. L'applicabilità delle **formule non lineari**.

La ripartizione del punteggio assegnato tra la componente economica e la componente tecnica. La previsione di punteggi per le varianti e per i criteri premiali di cui al comma 13 dell'art. 95 del D.Lgs. 50/16. **La riparametrazione dei punteggi**.

La formazione della graduatoria. L'obbligo di individuazione dell'**unico parametro numerico finale per la valutazione dell'OEPV**. I metodi multi criteri proposti dalla letteratura.

OBIETTIVI

Il nuovo Codice dei contratti guarda con particolare favore all'utilizzazione dell'offerta economicamente più vantaggiosa come criterio di scelta del contraente, con l'obiettivo di assicurare il miglior rapporto qualità/prezzo ottenendo comunque il raggiungimento di risparmi di spesa.

Il corso analizza i possibili criteri qualitativi e quantitativi da inserire in offerta, i diversi sistemi di valutazione e le modalità di attribuzione dei punteggi e di formazione delle graduatorie, anche alla luce delle Linee guida ANAC, nonché le modalità di nomina delle commissioni giudicatrici.

DOCENTI

Riccardo GADDI

Dirigente Regione Toscana, Esperto di valutazione delle offerte secondo il metodo dell'OEPV

Piergiorgio NOVARO

Avvocato in Bologna, Esperto di contrattualistica pubblica

LUOGO E DATA

ROMA, 18 maggio 2017